

PM-International AG

Simple. Successful.



PM-Group

Gemeinsam erfolgreich wachsen - durch Investitionen in unsere Teampartner

Der Direktvertrieb lebt vom Erfolg seiner Teampartner. Deshalb haben wir unser 33. Jubiläumsjahr genutzt, um gezielt in Maßnahmen zu investieren, die unsere Teampartner unmittelbar beim Geschäftsaufbau unterstützen.

Steigende Lebenshaltungskosten und wachsende Anforderungen haben uns gezeigt, dass nachhaltiger Vertriebs Erfolg heute mehr als hochwertige Produkte erfordert. Unsere Teampartner benötigen finanzielle Entlastung, zusätzliche Anreize und Werkzeuge für den langfristigen Ausbau ihres Geschäfts.

Daraus entstand ein ganzheitliches Supportkonzept, das verschiedene Investitionen bündelt. Unser Ziel ist es, unsere Teampartner nicht nur mit hochwertigen Produkten und attraktiven Verdienstmöglichkeiten zu unterstützen, sondern gezielt in ihren nachhaltigen Geschäftserfolg zu investieren. So verbinden wir finanzielle Entlastung, zusätzliche Einkommenschancen und langfristige Entwicklungsmöglichkeiten.

Das Konzept im Überblick:

Im Laufe des Jahres 2026 führten wir mehrere aufeinander abgestimmte Maßnahmen ein.

Bereits zu Jahresbeginn erhöhten wir im Rahmen unseres 33-jährigen Firmenjubiläums weltweit die Bonuspunkte sämtlicher Produkte durchschnittlich um 3,3 %, was einer entsprechenden Erhöhung des Verdienstes unserer Teampartner entspricht. Gleichzeitig reduzierten wir den Preis unseres beliebtesten FitLine Produkts, Activize Oxyplus, um 10 %, wenn dieses Bestandteil eines laufenden Abonnements ist. Beide Maßnahmen verbesserten unmittelbar die wirtschaftlichen Möglichkeiten unserer Teampartner.

Ein weiterer Meilenstein war die Weiterentwicklung unseres Autobonusprogramms. Während der Bonus bislang stufenabhängig als fester Zuschuss gewährt wurde, können unsere ca. 2000 Teampartner, die derzeit in Deutschland das Autoprogramm nutzen, ihren Bonus nun durch den gezielten Ausbau ihrer Struktur um bis zu 50 % steigern. Dadurch belohnen wir unternehmerisches Wachstum unmittelbar. Das Programm unterstützt

PM-International AG

Simple. Successful.



PM-Group

Führungskräfte dabei, mobil zu bleiben, Kunden und Teams persönlich zu betreuen sowie an Schulungen, Business Akademien und internationalen Veranstaltungen teilzunehmen. Gleichzeitig hilft der Zuschuss, Fahrzeugkosten zu reduzieren und freiwerdende finanzielle Mittel wieder in den eigenen Geschäftsaufbau zu investieren. Mit der Aufwertung des Autoprogramms investiert PM-International weltweit bis zu 8 Millionen Euro.

Als kurzfristige Unterstützungsmaßnahme führten wir im Mai Mobilitäts- und Tankgutscheine ein. So konnten wir unsere Teampartner innerhalb einer globalen Krise unterstützen, steigenden Kraftstoffpreisen entgegenwirken und weltweit mehr Flexibilität und Mobilität für den Geschäftsaufbau schaffen. Diese Maßnahme verband finanzielle Entlastung mit nachhaltiger Geschäftsentwicklung.

Ergänzt wurde unser Konzept im Juni durch den „Fast Achievement Bonus Boost“, eine zeitlich befristete Wachstumskampagne. Unabhängig von ihrer bisherigen Unternehmenszugehörigkeit können nun alle Teampartner beim Erreichen der nächsten Stufe im Einkommensplan innerhalb eines definierten Zeitraums einen zusätzlichen Geldbonus erhalten. Damit schufen wir einen leistungsorientierten Anreiz, der neue und langjährige Teampartner gleichermaßen motiviert.